

Vertriebsteam erweitert

Seit 1. Februar verstärkt Milutin Zivkovic das Vertriebsteam von Lakal. Er sorgt für noch mehr Kundennähe der Rollladen- und Torspezialisten, die mit ihm ihr Vertriebsnetz im Rhein-Main-Gebiet weiter verdichten.

Der 42-jährige Milutin Zivkovic bringt neben vielen Jahren Vertriebserfahrung im Sonnenschutzbereich ein breites Allroundwissen mit. Als gelernter Automobilmechaniker, studierter Wirtschafts-



© Lakal

rechtler und staatlich geprüfter Techniker hat er in den unterschiedlichsten Bereichen Erfahrungen gesammelt.

„Lakal ist als Lösungsanbieter für Rollladen- und Torsysteme, Sonnen- und Insektenschutz immer auch Partner seiner Kunden“, sagt Michael Selke, Vertriebsleiter Lakal Deutschland. „Daher ist uns der direkte Austausch und der enge Kontakt ein wesentliches Anliegen. Die systematische Verstärkung unseres Vertriebsteams ist hierfür ein Garant.“

Der Teamplayer Milutin Zivkovic ist als Fußballtrainer und als Athlet in der Triathlon-Staffel aktiv und stellt hier wie bei Lakal den Teamgeist in den Vordergrund: „Gemeinsam mit den Kunden gilt es, optimale Lösungen zu entwickeln. Natürlich Lösungen nach Maß und nicht von der Stange“, beschreibt er seine Philosophie.

www.lakal.de

Milutin Zivkovic
verstärkt seit Februar
das Vertriebsteam des
Herstellers.

Führungswechsel

Führungswechsel bei Saint-Gobain: Dr. Stephan Kranz, bisheriger Vorstandsvorsitzender von Saint-Gobain Isover und Saint-Gobain Rigips, hat zum 16. März den Vorsitz der Geschäftsführung der Saint-Gobain Glass Deutschland GmbH und die Geschäftsführung der Saint-Gobain Deutsche Glas GmbH übernommen.

© Olaf Rohl/Saint-Gobain



Dr. Stephan Kranz
gilt als Experte
für Digitalisierung
und Industrie 4.0.

Dr. Stephan Kranz ist bei Saint-Gobain kein Unbekannter: Er gilt als Experte für Digitalisierung und Industrie 4.0 und setzt konsequent auf zukunftsgerichtete Produkte und Services und erzielte bereits durch das gemeinsame Management von Isover und Rigips bedeutende Synergie-Effekte. Mit innovativen Strategien verfolgt er das Ziel, den Kunden ein moderner und agiler Partner zu sein. Dr. Stephan Kranz folgt auf Dr. Jürgen Peitz, der die Saint-Gobain Glass zehn Jahre lang geleitet hat.

www.saint-gobain-glass.de

Große Jubiläen

Wenn vier Mitarbeiter in einem Unternehmen zusammen auf 170 Jahre Betriebszugehörigkeit kommen, dann ist das schon etwas ganz Besonderes. Gleich vier große Jubiläen konnte die Colt International GmbH aus Kleve im vergangenen Jahr feiern.

Mit Ulrich Boerboom, Martin Deryk und Norbert Geerligs können drei Mitarbeiter auf eine 40-jährige Betriebszugehörigkeit zurückblicken. Ein ganzes Jahrzehnt länger, nämlich 50 Jahre, ist Götz-Rainer Baur bereits bei Colt. Er startete seine berufliche Laufbahn 1969 in dem Unternehmen. Sein Weg brachte den ehemaligen Prokuristen über verschiedene Positionen bis zum Vertriebsleiter. Seit seiner Pensionierung vor fünf Jahren unterstützt der Routinier weiterhin Colt-Projekte mit seinem umfangreichen Wissen.

„Wir sind sehr stolz auf unsere Mitarbeiter. Mitarbeiter, die so lange für Colt arbeiten, haben sehr viel Know-how erworben und sind die Basis für unseren Erfolg.“

© Colt International/Dennis Driessen



Zudem ist die lange Betriebszugehörigkeit ein Indiz für unser gutes Betriebsklima. Das bestätigten uns auch Ergebnisse einer Studie, die durchgeführt worden ist. Unsere Kollegen sind im Durchschnitt über 12 Jahre beim Unternehmen“, freut sich Lukas Verlage, Geschäftsführer und Europa Direktor der Colt International GmbH.

www.colt-info.de

Martin Deryk, Lukas Verlage,
Götz-Rainer Baur, Norbert
Geerligs und Ulrich Boerboom
(v. l.) feierten gemeinsam das
Jubiläum.